



KURSBESTIMMUNG: WO STEHEN WIR HEUTE, WO WOLLEN WIR MORGEN STEHEN UND WELCHER WEG IST UNSER WEG?

EIN UNTERNEHMEN DER  C1 GROUP

Unternehmensvision und Geschäftsmodell geben die Ziele vor. Jede IT-Strategie muss die Erreichung dieser Ziele und die Umsetzung des Modells erleichtern, um erfolgreich zu sein.

Unternehmensvision und Geschäftsmodell befinden sich mit dem Markt im permanenten Wandel. Eine erfolgreiche IT-Strategie muss einerseits die Bewegungsspielräume für diesen Wandel bieten. Andererseits muss sie es erlauben, die sich ändernden Anforderungen jeweils präzise zu erfüllen.

Jeder Veränderungsprozess erfordert aber nicht nur ein gemeinsames Verständnis aller Beteiligten über das Ziel. Um den optimalen Weg auf das Ziel bestimmen zu können, braucht es ein gemeinsames, klares Bild von der Ausgangssituation. Aktuelle Position und klar definiertes Ziel zeichnen die möglichen Schritte zur Zielerreichung vor.

Die Auswahl der für Ihr Unternehmen richtigen Schritte ergibt den Kurs und die Metrik zur Messung des Fortschritts.

Die Prozessbeteiligten sehen den Status quo aber meist primär aus ihrer jeweiligen Per-

spektive. Ein übergreifendes, gemeinsames Verständnis von der aktuellen Position fehlt. Neben Reibungsverlusten in Kommunikation und Zusammenarbeit entstehen dem Unternehmen Nachteile, weil notwendige Schritte im Prozess übersehen oder falsche Prioritäten gesetzt werden.

Ein 360°-IT-Audit hilft, Klarheit zu schaffen

In einem 360°-IT-Audit wird mit allen Prozessbeteiligten ein umfassendes Bild des Status quo erarbeitet. Dieses kompakte und klar strukturierte Bild ist dann die stabile Basis für geplante Veränderungsprozesse.

Zunächst wollen wir Ihre Unternehmensvision, Ihr Geschäftsmodell und Ihre Ziele verstehen. Dann erarbeiten wir gemeinsam mit Ihnen eine Ihrem Unternehmen angemessene IT-Strategie. Dabei werden zunächst alle relevanten Dimensionen Ihrer IT-Organisation betrachtet:

- Organisation
- Infrastruktur
- Anwendungen
- Übergreifende Themen (z.B. Knowledge-management, Mitarbeitergewinnung)

Auf Basis unserer Projekterfahrung haben wir einen Leitfaden mit Interviews und Checklisten entwickelt. Mit diesem erprobten Werk-

zeug können wir abteilungsübergreifend alle benötigten Fakten objektiv in der erforderlichen Detaillierung erheben, ohne Ihre Mitarbeiter zeitlich zu stark zu belasten.

Die in Rohform vorliegenden Fakten werden durch uns in Form eines übersichtlichen kompakten Reports aufbereitet.

Die Perspektiven und die Bedürfnisse aller Prozessbeteiligten ergeben zusammen genommen die 360°-Rundumsicht. Auf diese Weise wird die Ausgangssituation als Startpunkt jeder Veränderung klar dokumentiert.

Die Erhebungsergebnisse werden von uns ausgewertet und mit der Zielvorgabe abgeglichen. Auf dieser Basis erarbeiten wir mögliche Optionen und geben Handlungsempfehlungen.



Dieser Report wird Ihnen vorgestellt und mit Ihrem Team in einem Ergebnis-Workshop diskutiert. Sie wägen Optionen und Handlungsoptionen gegeneinander ab und wählen die aus, von denen Sie sich die effizienteste Zielerreichung versprechen. Wir beraten Sie dabei aus der neutralen Außensicht. So werden in einem transparenten und sachbezogenen Verfahren die notwendigen Schritte definiert.

Am Ende des Workshops haben alle Beteiligten ein klares, gemeinsames Verständnis von aktueller Position, angestrebtem Ziel und dem optimalen Kurs.

So beginnt ein erfolgversprechender Veränderungsprozess.

C1 – CUSTOMER FIRST

Die C:1 Solutions GmbH entwickelt und implementiert optimale IT-Lösungen zur effizienten Gestaltung von automatisierten Geschäftsprozessen in Mittelstands- und Großunternehmen. Durch die Integration der Bereiche Business Process, Enterprise Content Management und Enterprise Resource Management werden Informationsinseln zusammengeführt und homogene Systemlandschaften geschaffen oder spezielle Teilbereiche optimiert. Besondere Kompetenzen bündelt die C1 Solutions in den Bereichen Leasing & Kredit, Analytics & Business Intelligence sowie Franchise.

Der integrierte Ansatz der C1 Solutions eröffnet Unternehmen neue Perspektiven auf ihre Potentiale, hilft Risiken zu minimieren und die Wettbewerbsfähigkeit in einem dynamischen Markt zu steigern.

Unsere nach Kundenbedürfnissen zusammengestellten Teams bestehen aus Spezialisten, die das jeweilige Marktumfeld, die branchenspezifischen Prozesse sowie die kritischen Erfolgsfaktoren ihrer Kunden kennen. So gewährleistet C1 Solutions die optimale Beratung und Umsetzung der definierten Anforderungen in den Projekten.

Als offizieller Special Expertise Partner der SAP Deutschland AG & Co.KG profitiert C1 Solutions zudem von der Unterstützung und dem Wissenstransfer seitens SAP.

Die C:1 Solutions GmbH wurde im Juni 2003 als Tochter der wachstumsstarken C:1 Group gegründet.