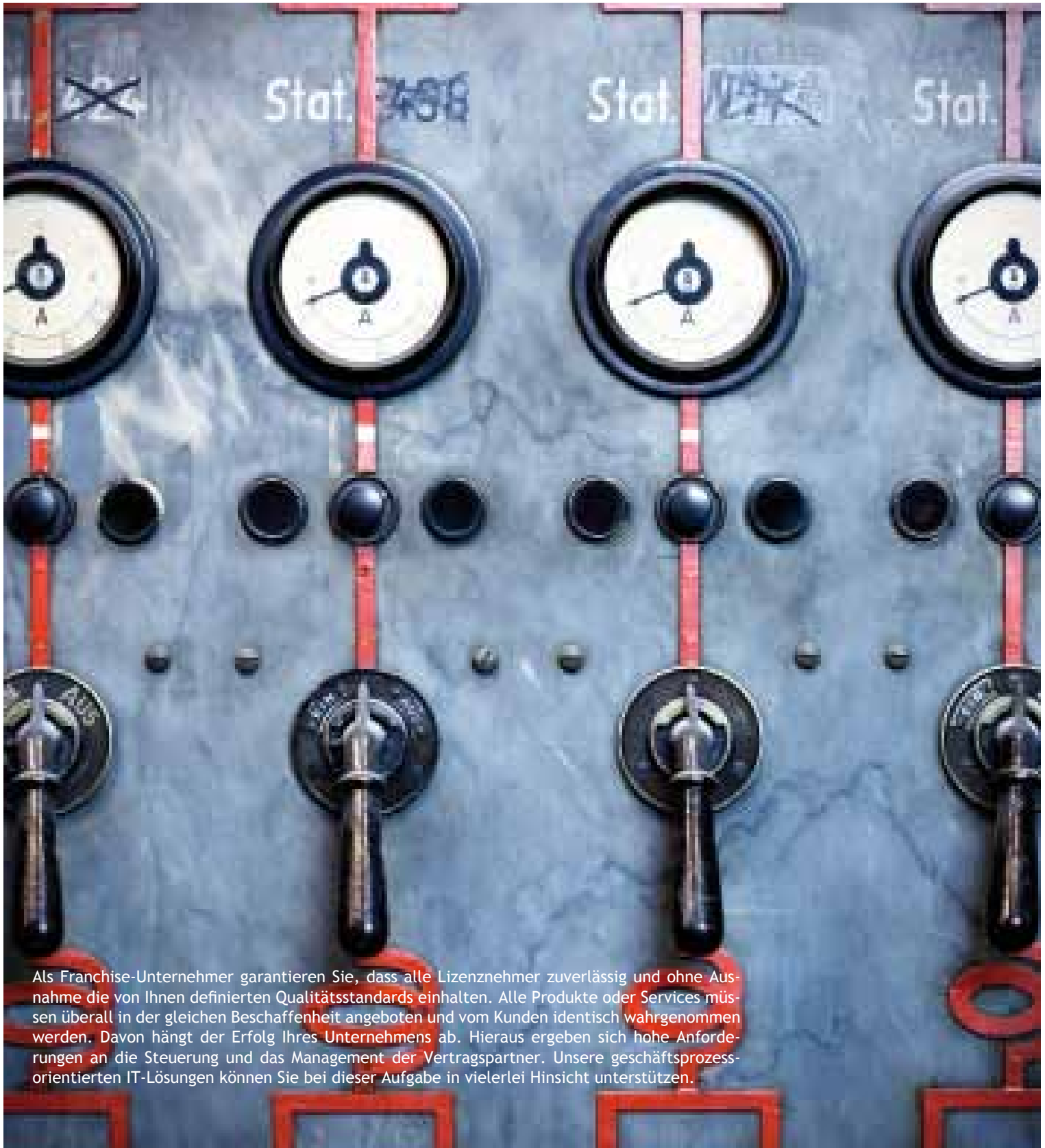


## /// VERLÄSSLICHE QUALITÄT - DAFÜR STEHT IHR GUTER NAME IN IHREM FRANCHISE-UNTERNEHMEN



Als Franchise-Unternehmer garantieren Sie, dass alle Lizenznehmer zuverlässig und ohne Ausnahme die von Ihnen definierten Qualitätsstandards einhalten. Alle Produkte oder Services müssen überall in der gleichen Beschaffenheit angeboten und vom Kunden identisch wahrgenommen werden. Davon hängt der Erfolg Ihres Unternehmens ab. Hieraus ergeben sich hohe Anforderungen an die Steuerung und das Management der Vertragspartner. Unsere geschäftsprozessorientierten IT-Lösungen können Sie bei dieser Aufgabe in vielerlei Hinsicht unterstützen.



### /// WIE IST IHRE SITUATION HEUTE?

Werden die für Sie notwendigen Daten, wie z.B. Vertragsinhalte, Adressen, Umsatzzahlen, etc. in einzelnen Word-Dokumenten oder Excel-Tabellen erfasst und dann händisch zusammengefügt?

Führen zahlreiche manuelle Schnittstellen in gewachsenen heterogenen Systemlandschaften zu einer hohen Fehlerquote, fehlender Transparenz und unzureichender Aktualität?

Haben Sie in Ihrer täglichen Arbeit mit einer Flut von Dokumenten zu kämpfen, die nicht zentral und tagesaktuell verwaltet werden?

Hier kann IHRE Effizienz und Beweglichkeit am Markt durch unsere, an Ihre Arbeitsabläufe angepassten IT Lösungen erheblich gesteigert werden.

Ziel ist es die Fehleranfälligkeit und mangelnde Aktualität zu beseitigen. Ein wesentlicher Ansatzpunkt ist die einheitliche Erfassung sämtlicher Daten in einem integrierten System sowie die zentrale Verwaltung aller wichtigen Dokumente wie z.B. Franchise-/Lizenzverträge, Rechnungen und Korrespondenz!

- Einfaches Suchen
- schnelles Finden
- die gewünschte Information zur rechten Zeit am richtigen Ort

ist das Ergebnis.

Aufbauend auf dieser Basis können ganze Prozesse, wie beispielsweise Provisionsabrechnungen oder Rechnungsstellung vollständig automatisiert werden. Darüber hinaus liefert das aktuelle Zahlenwerk innerhalb des Systemcontrollings wichtige Informationen über Ihre wirtschaftliche Situation und die Ihrer Lizenznehmer. Dies ermöglicht so schnelle und solide Managemententscheidungen. Letztlich wird auf diese Weise auch die Revisionsicherheit Ihrer Daten für Prüfungen und Testaterstellung durch einen Wirtschaftsprüfer gewährleistet.

Obwohl die Organisationsform Franchise im modernen Mittelstand fest etabliert ist, gibt es bis jetzt keine spezielle Standardsoftware für die in Details teilweise sehr unterschiedlichen Belange und Anforderungen der verschiedenen Franchise-Systeme.



## Leistungen des CC Franchise

- IT-Erstgespräch
  - Erstgespräch für startende Franchisegeber
- IT-Check für bestehende Franchisegeber
  - Durchführung von IT-Checks, um den aktuellen Status Ihrer vorhandenen Systeme zu beleuchten und entsprechende Handlungsempfehlungen abzuleiten
- Systemcontrolling
  - Umsetzung von innovativen Lösungen für das Systemcontrolling (Einfache Erstellung von Analysen der vorhandenen Daten der Franchisepartner, um eine hohe Transparenz zur Unternehmenssteuerung zu erhalten)
- Individuelle Entwicklungen/ERP-Beratung
  - Realisierung von elektronischen Steuerungen z.B. zur Umsatzerfassung durch die Franchisepartner über eine Internetlösung

Detaillierte Informationen enthalten die beigefügten Datenblätter.

Wesentlich, insbesondere für IHR (ein) wachsendes Franchise-Unternehmen, ist die Skalierbarkeit der IT Lösung. D.h. es geht um die zentrale Frage, mit welcher schlanken Lösung können Sie zeitnah starten und gleichzeitig jedoch die richtigen Weichen für Wachstum und Ausbaufähigkeit in der Zukunft stellen.

Um Ihr Budget und Ihren Zeitaufwand zu schonen, raten wir als C1 Solutions GmbH zum Einsatz von Standardsoftware. Entsprechende Softwarekomponenten werden in überschaubaren IT Projekten für Ihre individuellen Anforderungen zum Einsatz gebracht und nur wo es nötig und sinnvoll ist, um individuell entwickelte Lösungen ergänzt.

Generell bieten wir Ihnen zunächst eine Bestandsaufnahme der bestehenden System- und Prozess-Landschaft. Auch Ihre aktuellen Herausforderungen stehen klar im Focus der Bestandsaufnahme, um anschließend Handlungsempfehlungen auszusprechen und ggf. passende Lösungsunterstützungen für Sie zu konzipieren. Wir begleiten Sie und Ihr Unternehmen langfristig entlang Ihrer individuell gesteckten Zielgeraden.

## C1 - Customer First

C1 berät und integriert - europaweit. C1 ist kompetent, persönlich, lösungsorientiert.

C:1 Solutions GmbH verfügt über eine hohe Kompetenz in der Franchisebranche und kennt aus zahlreichen Projekten die Herausforderungen, denen sich Franchise-Unternehmer täglich stellen. Die C:1 Solutions GmbH ist Assoziierter Experte im Deutschen Franchise Verband e.V (DFV), ein Status, der eine ausgewiesene Kompetenz und tiefes Branchen Know-How signalisiert.

Als „Special Expertise Partner“ der SAP bringen wir nicht nur tiefes Know-how der Software-Lösungen des Marktführers mit, sondern verfügen über eine große Anzahl von Aufträgen bei mittelständischen und Großunternehmen gleichzeitig über fundierte Erfahrung und Expertise aus den Bereichen Business Process Management (BPM), Enterprise Resource Management (ERM) sowie Enterprise Content Management (ECM).

Starten Sie erst ins Franchise-Business? Dann halten wir für Sie ein interessantes Angebot für einen ersten IT-Check bereit, welches eine erste Identifikation der Anforderungen als solide Ausgangsbasis für die Konzeption und Umsetzung Ihrer effizienten Systemlandschaft beinhaltet.

© 2010 C:1 Solutions GmbH. Alle Rechte vorbehalten. C1, C1 Solutions und andere Produkte und Dienstleistungen von C1 Solutions sowie die entsprechenden Logos sind Trademarks und eingetragene Marken der C:1 Solutions GmbH. Alle anderen genannten Firmennamen, Produkte und Dienstleistungen sind Trademarks oder registrierte Marken ihrer jeweiligen Eigentümer.

Die hierin veröffentlichten Informationen können ohne Vorankündigung verändert werden. Diese Veröffentlichung dient ausschließlich informativen Zwecken, ohne Garantien darzustellen. C1 Solutions übernimmt keine Haftung für etwaige Fehler oder Versäumnisse innerhalb der Publikation. Garantien und Zusagen bezüglich der Produkte oder Dienstleistungen von C1 Solutions werden ausschließlich in den entsprechenden Verträgen gegeben. Keine Aussagen innerhalb der Veröffentlichung sind als zusätzliche Garantie zu verstehen.